



Bergamo, 26 novembre 2018  
Circolare Telematica n. 28  
Prot. n. 2592/18

**A TUTTI I GEOMETRI  
ISCRITTI ALL'ALBO  
REGISTRATI AL SITO INTERNET  
LORO SEDI**

▪ **Corso di formazione “LA COMUNICAZIONE EFFICACE NELLA LIBERA PROFESSIONE”**

Con la presente Ti informo che, in collaborazione con la Cooperativa Geometri e ComUpon, è stato organizzato un corso su come migliorare la comunicazione a tutto vantaggio dell'attività professionale e comunicare in modo efficace quando si è di fronte a clienti, un pubblico, ecc. con un certo carisma mediante l'utilizzo del linguaggio.

Il corso si terrà lunedì 17 dicembre p.v. dalle ore 8.30 alle ore 18.00 presso la Sede del Collegio.

La quota di iscrizione è:

- Non socio Cooperativa Geometri € 90,00+ IVA (€ 109,80)
- Socio Cooperativa Geometri € 80,00 +IVA (€ 97,60)

Il pagamento dovrà essere effettuato con bonifico bancario come indicato in calce.

L'adesione si dovrà effettuare on line dall'agenda eventi nel sito del Collegio **entro il 7 dicembre p.v.**, in corrispondenza della data di svolgimento del corso, riportando anche i dati del bonifico effettuato.

La partecipazione al presente evento riconosce l'attribuzione di n. 8 Crediti Formativi Professionali.

Il corso si terrà se si raggiungeranno 30 iscrizioni.

Cordiali saluti.

**IL PRESIDENTE  
Renato Ferrari**

---

**COORDINATE PER BONIFICO BANCARIO  
Banco BPM - Credito Bergamasco  
Intestazione Cooperativa Geometri Garanzia Credito Professionale “Gianvittorio Vitali” S.c.a.r.l.  
Iban: IT87J050341112100000016915**

---

**Programma della giornata formativa**

**La comunicazione efficace: i presupposti di base**

- I principi fondamentali
- Come agisce e perché funziona
- L'applicazione pratica nel quotidiano

**Il linguaggio: non solo parole**

- Il linguaggio verbale
- Il Linguaggio del corpo
- Il paraverbale: la modalità di consegna del messaggio

**“La mappa non è il territorio”**

- La “mappa” e il “territorio”: la distinzione fra realtà e interpretazione personale della stessa
- Riconoscere similitudini e differenze con la “mappa” dell'interlocutore
- Capire in modo rapido le caratteristiche della mappa dell'altro per creare un ponte che faciliti l'ascolto, la comprensione e la fiducia

**Meglio raccontare, visualizzare o proporre l'esperienza?**

- Capire come sia meglio presentare progetti, relazioni e proposte alla persona specifica: cattureremo la sua attenzione parlando, mostrando un video o “facendo toccare con mano”?
- Gli occhi sono lo specchio della mente: cosa ci suggeriscono i movimenti inconsapevoli dell'occhio.

*Il corso include esercitazioni pratiche (singole o di gruppo) e proiezioni di brevi video a supporto degli argomenti trattati.*

**N.B. Pausa pranzo dalle ore 13.00 alle ore 14.00**



Docente: Laura Maestri – **Formatrice e trainer** in Programmazione Neurolinguistica, intelligenza linguistica e comunicazione efficace  
Certificazioni: Trainer of NLP (NFNLP), Master Practitioner in PNL dalla "Society of NLP" di Richard Bandler - Practitioner in “Time Line © Therapy”– Practitioner in “LAB (Language & Behaviour) Profile”.

